

Si on vous disait qu'aujourd'hui il est possible de combiner innovation, performance, durabilité et plaisir ?

Rejoignez Leyton, cabinet de conseil international en forte croissance qui accompagne ses clients dans leur progrès durable en maximisant leur potentiel de développement et leur pérennité grâce à des solutions financières adaptées à leurs enjeux.

Prenez part au développement de leurs innovations, à leur efficacité opérationnelle et à l'accélération de leur transition environnementale et énergétique - des économies d'énergie, à l'écoconception ou la compensation carbone.

Devenez acteur de votre carrière mais aussi de la course au progrès durable en intégrant un cabinet à taille humaine, fondé en 1997, implanté dans 8 villes françaises et 12 pays.

Labellisé Great Place to Work, l'entrepreneuriat, l'ambition, l'agilité, la solidarité, le respect... et le plaisir sont les valeurs qui nous animent.

Dans un contexte de forte croissance, notre Business Unit Efficience recrute pour ses bureaux d'Issy les Moulineaux, Toulouse, Nantes des **Business Developer H/F, Stagiaires de fin d'études (BAC + 5 : 6 mois) ou en alternance pour 12 mois maximum (BAC + 5)**

La BU Efficience chez LEYTON en quelques mots :

- Une équipe dynamique, passionnée où l'expérience humaine tient une place centrale
- La vente de produits complexes, sous toutes ses formes !
- Une BU en croissance offrant des perspectives de développement, tant personnel que professionnel, au travers d'un parcours d'évolution et d'un programme de formation interne
- Une réelle montée en compétences sur-mesure, suivie par un Manager et/ou un Directeur commercial : autonomie, posture, relation client, dispositifs financiers

Réel entrepreneur de votre business et avec le soutien de votre Manager, votre objectif est de développer les partenariats avec nos prospects et clients afin d'accroître le chiffre d'affaires de vos régions.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de décideurs de haut niveau (DAF, DRH, directeurs achats). Vous accompagnez ces interlocuteurs sur les différents leviers fiscaux, sociaux, achats permettant de réaliser des économies significatives.

Vos missions, si vous les acceptez :

- Gérez intégralement le processus de vente allant de la prospection au closing de vos contrats
- Elaborez une stratégie commerciale avec votre manager sur votre secteur géographique / votre portefeuille de comptes
- Identifiez vos comptes stratégiques et les interlocuteurs décisionnaires de votre portefeuille
- Coordonnez la réalisation de la mission d'accompagnement avec nos équipes conseil

- Participez au montage d'événements marketing et commerciaux en vue de développer votre réseau local

Vous et vos atouts ?

- Vous êtes de formation supérieure Bac+5 (type Universitaire et/ou école de commerce)
- Vous avez une première expérience significative dans le développement commercial (stage ou alternance compris).
- Véritable ambassadeur du cabinet, votre démarche commerciale se distinguera par votre excellente culture économique et sociétale, une éthique professionnelle exemplaire, de la curiosité pour le monde de l'entreprise

Vos futurs avantages ?

Nous vous proposons de nombreux avantages pour vous offrir un environnement de travail agréable et fun !

- Un package attractif avec un véritable variable déplafonné
- Tout un parfait attirail pour travailler dans les meilleures conditions: PC, téléphone et véhicule de fonction
- Séminaires (intégration, commerce, groupe...)
- Accompagnement tout au long de votre carrière (parrainage, coaching)
- Des engagements RSE forts
- Gymlib pour des abonnements sportifs gratuits et illimités
- Avantages sociaux
- Esprit start-up dans un grand groupe

Vous vous voyez évoluer dans cet environnement et vous souhaitez-vous impliquer dans un réel projet d'entreprise ? N'hésitez pas à postuler, on vous attend et pour une durée indéterminée.

Ouvert à toutes les compétences, Leyton s'inscrit dans la dynamique des entreprises handi-engagées.

Merci de contacter Clémence BNET cbinet@leyton.com ou Anais GARNIER agarniereyton.com